

TOURISME ENTREPRENEURIAL DE SINGAPOUR

DU 20 AU 30 JUIN 2024



BY



And



AVANT-PROPOS

Le Négoce est l'activité commerciale la plus lucrative au monde et l'Afrique reste depuis longtemps le continent qui ravitaille le reste du monde en matières premières brutes, et celui qui importe la majorité de ses produits de consommation.

Tout ceci s'effectue grâce aux négociants qui sont tout sauf des africains.

Fort de ce constat alarmant, et grâce à notre panafricanisme économique nous avons décidé depuis un moment de former le maximum d'africains dans le métier de négoce des matières premières afin qu'ils puissent être au centre de ce qui se passe en Afrique.

Au cours donc de cette formation, nous vous donnerons les éléments clés du négoce, qui feront de vous des négociants forts et puissants capables de concurrencer sur le marché international.

Nous vous montrerons étape par étape, comment négocier de très grands marchés, comment créer votre propre entreprise de négoce, comment et pourquoi maîtriser les incoterms et les techniques du négoce international, la géopolitique des matières premières, l'intelligence économique liée au commerce international, la veille économique et concurrentielle.

Après la formation, nous visiterons quelques sites touristiques à Singapour.

Egalement, nous irons à la rencontre des entrepreneurs pour nouer des liens de partenariats et observer leur méthode de travail. Le but étant de prendre exemple sur leur modèle de réussite et l'adapter à notre écosystème, dès lors, nous pourrions nous implanter sur les marchés locaux et internationaux.

HOLIDAY INN Singapore Orchard City Centre



ACCOMPAGNEMENT DES NOUVEAUX ENTREPRENEURS

Ce séminaire se tiendra

AU *HOLIDAY INN Singapore*

OBJECTIFS GENERAUX DE LA FORMATION

De manière générale, cette formation aura pour objectif de :

- Montrer les caractéristiques et les avantages particuliers des opérations internationales liées au métier du négoce.
- Faire connaître les contraintes techniques, économiques et juridiques liées au transport international de marchandises.
- Faire repérer les points clés d'un contrat de négoce international en restant très pragmatique et concret.
- Faire connaître les stratégies de ventes internationales.
- Faire beaucoup de veille et de géostratégie.

OBJECTIFS SPECIFIQUES DE LA FORMATION

Et de manière spécifique, la formation permettra aux participants :

- D'acquérir des bases leur permettant de dialoguer efficacement avec leurs interlocuteurs dans la chaîne d'exécution des opérations commerciales internationales, d'import-export, et plus particulièrement de négoce international.
- De participer à l'élaboration, la négociation et l'exécution d'un contrat de négoce international.
- De savoir apprécier la performance et la fiabilité d'un contrat de transport international et de ses annexes, sur la base d'une bonne capacité de communication avec les professionnels des métiers du commerce et de la logistique internationale.
- D'être à même de participer efficacement à une démarche de gestion des risques liés à la responsabilité et à l'exécution des opérations de négoce international.

CIBLES

La formation s'adresse aux :

- ✓ Directeurs ;
- ✓ Employés ;
- ✓ Étudiants ;
- ✓ Entrepreneurs ;
- ✓ Commerçants ;
- ✓ Chercheurs d'opportunités.

DATE / DURÉE / LIEU

Cette formation se déroulera du 20 au 30 juin 2024 à SINGAPOUR

- ✓ Arrivée des participants : Du 20 au 21 juin 2024
- ✓ Formation : Du 22 au 25 juin 2024
- ✓ Visite Touristique : Du 26 au 27 juin 2024
- ✓ Visite entrepreneuriale : 28 juin 2024
- ✓ Entretien avec Monsieur TCHAKOUTE ERNEST : 29 juin 2024
- ✓ Départ des participants : Dimanche 30 juin 2024

MÉTHODOLOGIE

La méthodologie de cette formation mettra en avant les approches pratiques et participatives tels que :

- ✓ Apports théoriques et échanges d'expériences entre les participants ;
- ✓ Projections de vidéos ;
- ✓ Échanges / débats sur les cas pratique d'entreprise ;
- ✓ Exercices d'évaluation ;
- ✓ Support de cours.
- ✓ Parrainage



Notre Salle de cours
Adaptée pour une formation de qualité

LE FORMATEUR



TCHAKOUTE Ernest (Coach Ben)

Promoteur du GROUP 'ALLIANCE GULF.CO., LTD
(Société de Négoce et de Représentation) créée
en 2005 à Dubaï

www.group-alliancegulf.com

- Conférencier international,
- Responsable de www.startupane.com
- Promoteur de www.b2life.net
- Promoteur de www.comotron.com
- Co-créateur de www.ana-africa.org
- Promoteur de T-MEDIA PROD
- Promoteur de FALCON DIASPORA
(Entreprise de Due Diligence)

startupane1@gmail.com

manager@group-alliancegulf.com

<https://www.linkedin.com/in/ben-aly/>

JARDIN DE LA BAIE



SINGAPOUR, LA VILLE JARDIN

STRUCTURATION DE LA FORMATION

Du 20 au 21 juin 2024
Arrivée des participants
Accueil des participants
RENCONTRE ET DINER DE BIENVENUE

LE 22 JUN 2024		
1er JOUR DE FORMATION		
08H30 – 09H30 Petit déjeuner	09H30-10H30 comprendre le Négoce a- b-	10h30-12h30 Domaines Bancaires en Négoce a- b-
PAUSE-CAFE 12H30 13H30		
APRES-MIDI		
13h30-15h30 Présentation des situations du Négoce : étude de cas des produits tropicaux a- b- c-	15H30-17H30 Les règles du jeu en Négoce a- b-	17H30-19H00 Cas pratiques a- b- c-
DINER 20H00		

LE 23 JUIN 2024
3eme JOUR DE FORMATION

08H30 – 09H30 Petit Déjeuner	09H30-10H30 Les modes de transport en Négoce International a- b- c-	10h30-12h30 Intelligence Economique a- b- c-
PAUSE CAFE 12h30 - 13h30		
APRES-MIDI		
13h30-15h30 Intelligence Concurrentielle a- b-	15H30-17H30 Intelligence Marketing a- b-	17H30-19H00 Culture Entrepreneuriale a- b-
DINER 20H00		

LE 24 JUIN 2024
4eme JOUR DE FORMATION

MATIN

08H30 – 09H30 Petit Déjeuner	09H30-12H30 Veille Juridique a- b-	10h30-12h30 Veille Stratégique a- b-
-------------------------------------	---	---

APRES MIDI

12h30 – 13h30 Pause-café	13h30 – 17h30 Géostratégie a- b- c-
---------------------------------	---

DINER
20H00

MATIN

08H30 – 09H30

Petit Déjeuner

09H30-12H30

Exercices pratiques

**APRES-
MIDI**

12h30-13h30

Pause-Café

13h30 – 17h30
Mise en situation

a-
b-
c-

**DINER
20H00**

DU 26 AU 27 JUIN 2024

VISITE TOURISTIQUE

LE 28 JUIN

VISITE ENTREPRENEURIALE

LE 29 JUIN

**ENTRETIEN AVEC MONSIEUR
TCHAKOUTE ERNEST**

LE 30 JUIN

DEPART DES APPRENANTS

SINGAPOUR : D'Etat sous-développé en ville exemplaire



Face à la marina, il trône avec fierté. L'imposant **Merlion**, animal mythologique mi-poisson mi-lion, a une mission qu'il remplit à la perfection : protéger Singapour. La petite ville-Etat, coincée entre Malaisie et Indonésie, est devenue indépendante en 1965. En quelques décennies, les réformes l'ont bouleversée. Économie florissante, basée sur le fret, la finance et les nouvelles technologies, préservation de la paix sociale entre ses trois ethnies (les Chinois bouddhistes, les Malais musulmans et les Indiens hindouistes), protection de son environnement, tout lui réussit. La cité ultramoderne et mastodonte de l'économie mondiale est guidée par des dirigeants visionnaires.

FACTURATIONS ET OPTIONS

A-Facturation

Inscription 250 000 FCFA soit 382 € (non remboursable)

Frais de formation 1 950 000 frs CFA soit 2 973 €

Date limite de paiement des frais d'inscription le 15 mai

Date limite de paiement des frais de formation le 20 mai

Tous les « Renac » bénéficieront d'une remise de 75% Sur les frais de formations soit 487 000 francs CFA au lieu de 1 950 000 francs CFA

Formule Gold 1 950 000 FCFA* Renac 75 % DES FRAIS DE FORMATION (487 000 francs CFA*	Frais pédagogique
	Matériels didactiques
	Documents numériques
	Clé USB + vidéos pédagogiques
	Matériels de formation
	Supports de cours
	<u>Atouts</u>
	Vous êtes orienté vers une agence de voyage
	Diner de bienvenue
	Dans un souci de vous alléger la tâche, vous aurez si vous le souhaitez la possibilité de vous associer afin de minimiser les couts sur l'hébergement
Diner de séparation	

*Paiement en tranches possible

B- Option de Paiement

Les frais de formation, varient en fonction de la période à laquelle, l'apprenant s'acquittera de ses frais d'inscription d'une valeur de « 250 000 frs CFA » soit 382€ (non remboursable).

GOLD	PRESTIGE (Recommandé)	PLATINIUM
Formation sur le négoce des matières premières	Formation sur le négoce des matières premières	Formation sur le négoce des matières premières
stylo	stylo	stylo
Bloc note personnalisé	Bloc note personnalisé	Bloc note personnalisé
T-shirt commodity trader	T-shirt commodity trader	T-shirt commodity trader
Aide dans le choix des hôtels	Mug	Mug
Carte SG (autorisation d'entrée)	Un ordinateur (laptop)	Un ordinateur (laptop)
	Prise en charge	Prise en charge
	Carnet d'adresse du coach	Accompagnement personnel de coach
	Insertion au PNC	Accompagnement dans la création d'entreprise offshore (conseils et idées)

GOLD	PRESTIGE (Recommandé)	PLATINIUM
Inscription 250.000	Inscription 250.000	Inscription 250.000
Frais de formation 1.950.000 (2 973 €)	Frais de formation 2.950.000	Frais de formation 3.500.000

C- Autre Option de Paiement

Nous recommandons aux participants de se faire former en groupe.

Car le négoce étant l'une des activités économiques à fort rendement financier, mais méconnu particulièrement par les africains ; Il serait avantageux pour tout apprenant de bénéficier de cette formation avec un membre de sa famille, ou un(e) proche ami(e). Et même pour une entreprise de faire former plusieurs de ses employés.

Le but étant non seulement de transmettre les secrets du négoce, mais aussi de pérenniser les structures mises sur pied de génération en génération afin d'avancer à pas de géants et rattraper le retard que nous avons enregistré.

De plus, vous faire former en groupe vous permettra de jumeler vos forces, vos connaissances acquises pour mieux établir des stratégies de conquête du marché international en négoce.

Ce faisant la facturation est répartie comme suit :

OPTIONS GROUPE	FRAIS DE FORMATION A PAYER
02 Personnes (couple)	1.950.000 + ½ Tarif =975000 soit 2.925.000 (4459€) Au lieu de 3.900.000 francs CFA (5946€)

ACCOMPAGNEMENT DES NOUVEAUX ENTREPRENEURS

Ce qu'ils disent de la formation

19 décembre

Bonjour coach. Je quitte le Cameroun d un moment a l autre pour Bruxelles. Je tenais a vous remercier pour le tourisme entrepreneurial, pour ce qui me concerne, je quitte de là ravi et satisfait. Je ne regrette pas avoir payé biellet d avoir et ces quelques millions pour 5jrs d information hautement stratégique. Merci pour tout coach et a tres bientôt

11:55

BONJOUR [REDACTED] EXCELLENT VOYAGE JE RESTE UN PEUX SUR MA SOIF A CAUSE DE LA PERTUBATION DE L EQUIPE DU MINISTRE IL FAUT LE DIRE CA MA PERTUBE DANS MA LANCE MAIS COMME J AI DIS BESUCOUP DE COURAGE

12:00 ✓

Progressivement les participants au tourisme entrepreneurial de KRIBI retournent chez eux.

Il faut le dire tous les entrepreneurs devraient venir chez nous apprendre les techniques de marketing.

Pendant que les gens se liguent contre vous en vous traitant de tous les noms d'arnaqueurs et qu'en pleine turpitudes tu réussis à vendre des formations.

Encoree plus difficile et important vendre la destination Cameroun (faire des gens payer des billets d'avions), avec tous les clichés qu'on a sur ce pays.

Je suis fier de mon équipe.

Il faut avoir un niveau très élevé en marketing et un mindset très fort pour réussir cet exploit.

J'imagine un jeune qui apprend jour après jour à mes côtés rien ne pourra le déstabiliser.

16:37 ✓

18 décembre 2023

Bonjour Coach Ben
J'espère que tu vas bien.
Je suis arrivée chez moi à Libreville hier à 23 heures 45mn à la limite du couvre couvre feu.
Simplement pour te dire merci pour tout ce que tu m'as apporté durant mon séjour au Cameroun.
Tu es une belle personne qui sait partager. Au delà de tout continue ta noble mission d'éveil des consciences.
J'ai vécu une très belle et enrichissante expérience grâce à ta formation.
Merci encore.

10:15

Bonjour Yvonne c'est un plaisir de savoir tu es déjà chez toi

Depuis notre départ j'ai un malaise et je ne suis pas très en forme mais c'est juste passagé

11:22 ✓



11:23

4 janvier 2024

Bonjour Coach Ben
Bonne et heureuse année 2024 à toi et à toute ta famille.

08:23

Une partie de ce qui se passe dans Notre Groupe Privé de Négociants

GRUPE PRIVÉ DE NÉGOCIANTS & COMMODITY TRADING

Translate to English

14:34

Reply

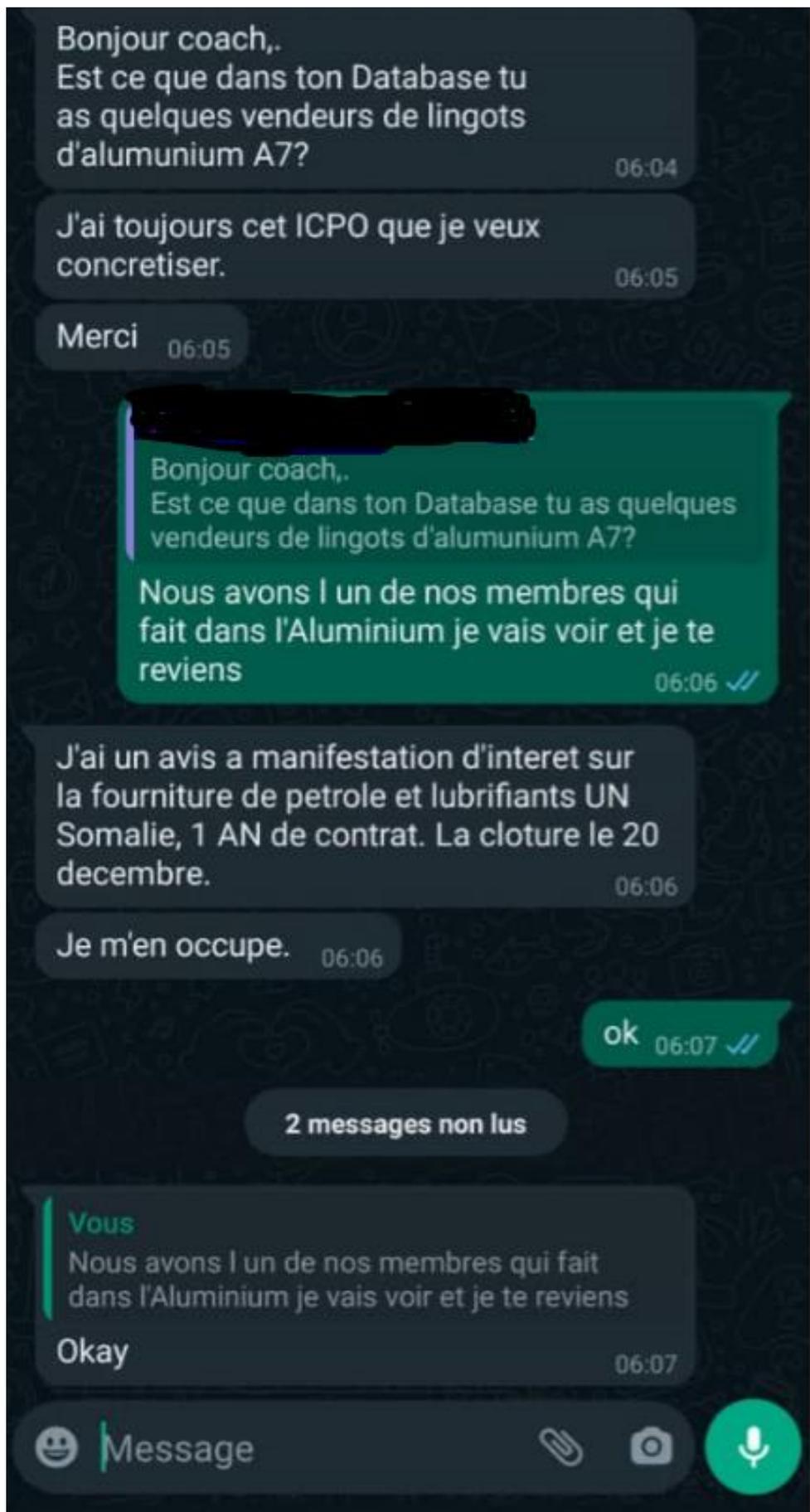
Bonjour au groupe .vous avez un contrat ou une transaction a executer et les moyens financiers vous manquent ??? Nous sommes votre solution grace a nos partenaire financiers bases aux USA,Canada et les iles caraibes .

conditions 🙌🙌🙌

- 1-avoir un bon de commande ferme ou ICPO
- 2- montant minimum \$2m et \$ 25m comme montant maxi
- 3-l'entreprise qui emet le bon ou le ICPO doit avoir une bonne reputation ou connue
- 4- votre entreprise doit avoir minimum 2 ans d'existence
- 5 - avoir un SPA signe,
- 6- les documents juridiques et d'imposition doivent etre dispo et a jours
- 7- le profil de l'entreprise et de ses membre doivent etre dispo
- 8-un demande de financement adresse a xxxxxx USA
- 9- avoir un bilan financier authentifie de 2 ans minimum (DSF pour les camerounais) ou 2 years of financial statements (en anglais)
- 10- etre capable de ceder 50% de part du projet
- 11- faire le pitch du projet c'est a dire (presentation du projet,Tableau d'exploitation et de remboursement du pret a 5 % par an d'interet)
- 12-le plan de remboursement de 3 mois a 10 ans maximum .
- 13-avoir un site internet a jour et les E-mail adresses professionnels

14:35

Write a message...



ILE DE SENTOSA



Sentosa, qui signifie « paisible » en malais, est une île et station touristique à Singapour, visitée par à peu près 5 millions de touristes par an. Parmi les attractions, on peut citer une plage de sable longue de 2 km, le Fort Siloso, deux parcours de golf, deux hôtels 5 étoiles, et le Resorts World Sentosa, comprenant le parc à thème Universal Studios Singapore. Le sommet américano-nord-coréen, entre Donald Trump et Kim Jong-un, s'est ouvert dans un hôtel de luxe situé sur cette île, le 12 juin 2018.



Hollywood

Hollywood est la zone d'entrée d'Universal Studios Singapore. Après avoir pénétré dans le parc via l'Entrance Plaza, le visiteur déambule à travers une reproduction couverte du célèbre Hollywood Boulevard. Cette zone est principalement un ensemble de boutiques et restaurants, mais contient tout de même une salle de spectacle, équipée pour

CONSIGNES POUR LES PARTICIPANTS

Startup Ane accorde une grande importance à la relation qui la lie à ses apprenants. De ce fait, ce voyage étant un investissement important, nous nous engageons à vous offrir les meilleurs conseils pour le préparer et répondre au mieux à vos attentes.

Ainsi donc, Le plaisir et la sécurité de nos apprenants étant notre priorité, nous avons mis en place des mesures et des consignes « strictes » afin d'assurer votre protection.

Nous nous engageons à les appliquer et faisons appel à votre bonne collaboration pour la sécurité de tous. Parcourez notre programme d'activités pour en connaître les détails.

Vous trouverez dans le texte qui suit des consignes simples pour faciliter votre séjour durant cette formation. Merci de les lire attentivement.

CONSIGNES SANITAIRES

1. Présentez-vous avec les deux (2) éléments suivants :

- Votre masque bien installé sur le visage (Port du masque obligatoire)
- Votre test de Covid-19, vaccinations « universelles » (DTCP, hépatite B) ;
- Si vous sortez de Singapour, hépatite A et fièvre typhoïde ;
- En cas de séjour prolongé (expatriation par exemple) : encéphalite japonaise.

2. Les personnes pour qui un ou plusieurs des éléments suivants s'appliquent sont exempts de participation à la formation :

- Si vous avez reçu une consigne d'isolement de la santé publique ou de votre médecin
- Si vous présentez un ou plusieurs des symptômes associés à la COVID-19 : Apparition ou aggravation d'une toux (Fièvre, Difficultés respiratoires, Perte soudaine de l'odorat sans congestion nasale, perte de goût)

CONSIGNES DE VOYAGE

Bien vouloir cliquer sur ce lien pour prendre connaissance des conditions de voyage :

https://www.routard.com/guide/singapour/1094/avant_le_depart.htm

CONSIGNES DURANT LA FORMATION

Les participants sont priés :

1. D'avoir un visa.
2. D'avoir Une preuve de participation à l'évènement en l'occurrence d'un Badge (délivré par StartupAne) porté et bien mis en évidence.
3. De limiter les déplacements « extra » durant le déroulement des activités.
4. Ne pas s'éloigner du groupe lors des activités liées à la formation sauf en cas de raisons valables préalablement signalées au coordonnateur.
5. D'arborer son badge pendant la formation et lors des activités pour des mesures de sécurité.
6. De respecter les instructions qui vous seront données par le promoteur.
7. De respecter les instructions d'hébergement.

NB : En cas de non-respect de ces consignes, **STARTUPANE ne sera aucunement tenu pour responsable et décline toutes les charges qui pourront encourir.**

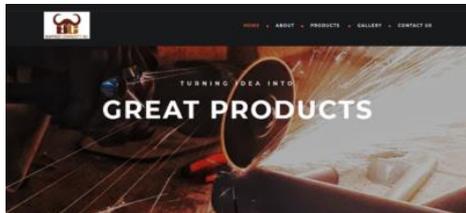
NB : Le Paiement des Frais d'inscriptions donne lieu à l'acceptation de ces consignes particulières

RETRO SUR CERTAINS DE NOS ANCIENS APPRENANTS EN NEGOCE

Parce que notre formation en Négoces se veut être une formation pointilleuse et de haut niveau, Tous nos apprenants ressortent avec les clés en main pour devenir leurs propres patrons dans le secteur du négoce.

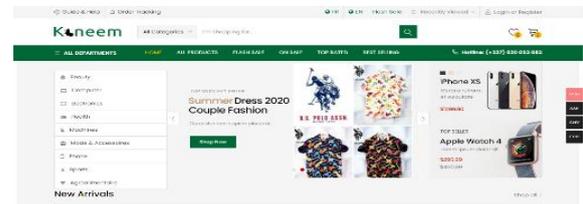
Quelques-uns de nos apprenants ayant mis sur pied leur propre société de négoce.

Max



Buffalo Commodity Incorporated

Dieudonné DEUNANG



kaneem

Steve EBAKA



Panther commodity

Mah ETOUGOU



Sanerc Commodities

Yann KEDY



Valoris africa

Comme eux, faites le pas et inscrivez-vous à cette session de formation, et écrivez votre nouvelle histoire d'entrepreneur avec nous.

Votre Réussite, c'est notre Business !

- **Fraser Place Robertson Walk :**
- **Crowne Plaza Changi Airport, an IHG Hotel**
- **YOTEL Singapore Orchard Road**

QUELOUES COMPAGNIES AERIENNES OUI DESERVENT A SINGAPOUR

Air France: <https://www.wego.fr/compagnies-aeriennes/air-france-af>

Myanmar Airways International: <https://www.jetcost.com/vols/compagnies-aeriennes/myanmar-airways-international/1677>

Air Canada: <https://www.jetcost.com/vols/compagnies-aeriennes/air-canada/172>

Jetstar Asia Airways: <https://www.jetcost.com/vols/compagnies-aeriennes/jetstar-asia-airways/637>

Ethiopians Airlines: <https://www.ethiopianairlines.com/cm>

Turkish Airlines: <https://www.turkishairlines.com/>

Emirates: <https://www.emirates.com/us/english/>

- Portail officiel de Singapour : <https://www.gov.sg/>

Comment s'inscrire à la formation ?

- <https://www.startupane.com/formations/>

